

Reporte de Opinion de Padres

Five Star Academy — 2026

Resultados consolidados de encuestas realizadas en el grupo de WhatsApp del PTA

PREPARADO POR	PERIODO	MIEMBROS	TEMAS
Bruno Tondolo — Presidente PTA	Mayo — Junio 2026	33 familias	4 areas principales

Este reporte resume los resultados de las encuestas realizadas entre los padres de familia de Five Star Academy durante mayo y junio de 2026. El objetivo es presentar a la administracion una vision clara de las prioridades, preocupaciones y expectativas de la comunidad de padres, para facilitar la toma de decisiones en beneficio de los estudiantes.

0

Participacion General

Alcance del proceso de consulta

33

Familias en el grupo de WhatsApp

~18

Familias activas en las encuestas

4

Temas principales consultados

1

Energia Electrica

Solucion ante cortes de luz que afectan clases

Quien debe financiar la solucion energetica?

Encuesta de opcion multiple — votos registrados

El colegio paga todo		3
PTA recauda fondos		2
Costo compartido colegio + PTA		7
PTA financia, colegio paga cuotas		4
Otro		2

POSICION DEL PTA

El PTA NO puede asumir el costo total. Es infraestructura del colegio.

PROPUESTA CLAVE

La factura mensual de Naturgy (\$700-\$800) puede usarse como cuota de financiamiento bancario para paneles solares sin afectar el flujo de caja.

PROXIMO PASO

Evaluacion profesional de la infraestructura del colegio antes de tomar cualquier decision. Ya hay padres con contactos en empresas instaladoras que se han ofrecido a colaborar.

2

Actividades y Comunidad

Que tipo de experiencias esperan los padres

Tipo de actividades preferidas

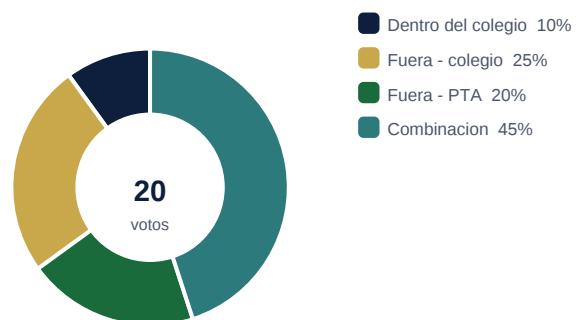
Multiple seleccion — votos por categoría



Frecuencia ideal



Lugar preferido



Viaje escolar anual por grado — Apoyarian la iniciativa?

Los recuerdos de un viaje escolar acompanan a nuestros hijos toda la vida



Presupuesto dispuesto a invertir por familia / actividad



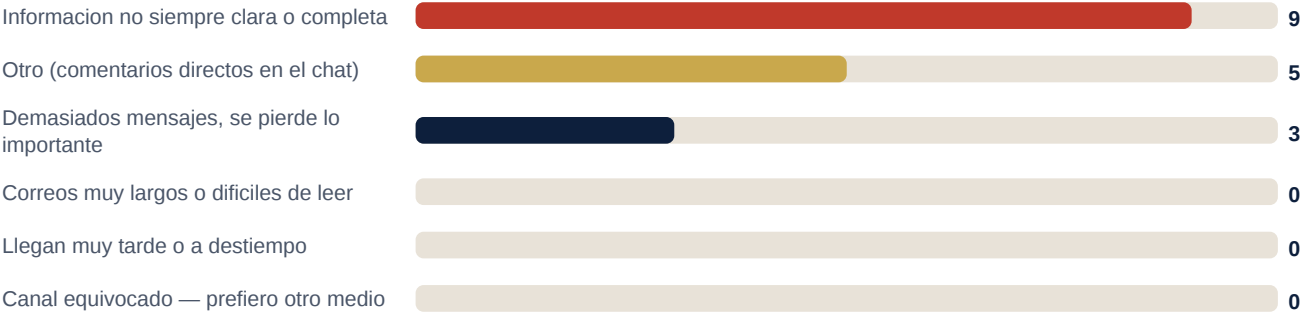
3

Comunicacion

Problemas identificados y canales preferidos

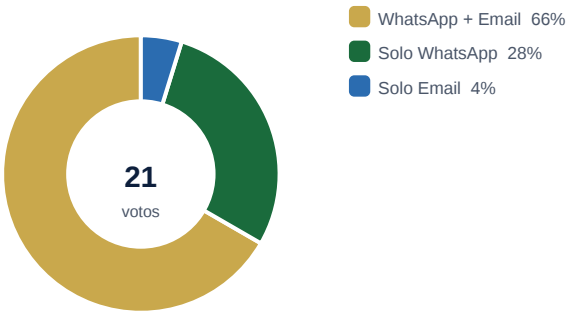
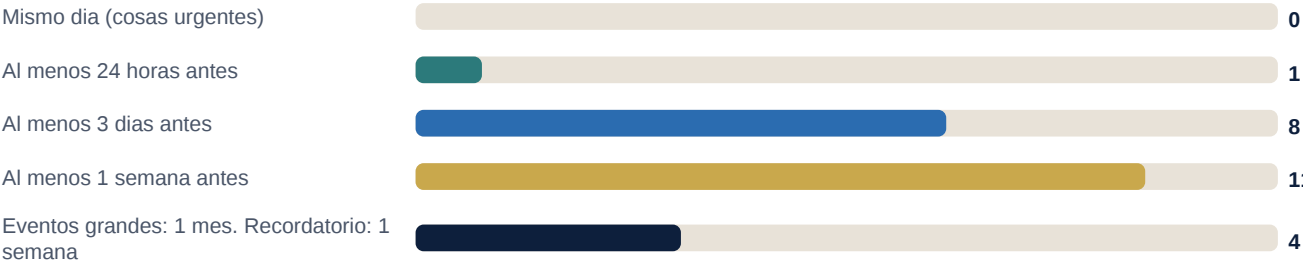
Mayor problema con la comunicacion actual

Multiple seleccion — votos por problema



Con cuanta anticipacion necesitan recibir la informacion?

Seleccion unica — votos registrados



21

votos

COMENTARIOS DESTACADOS DE LOS PADRES

"La comunicacion por correo funciona para informar, pero no para resolver dudas comunes de manera colectiva, generando confusion repetida entre las familias."

"No se aviso que habria ninos de diferentes edades mezclados en aulas. Me entere un mes despues, hablando con otras familias, no con la institucion."

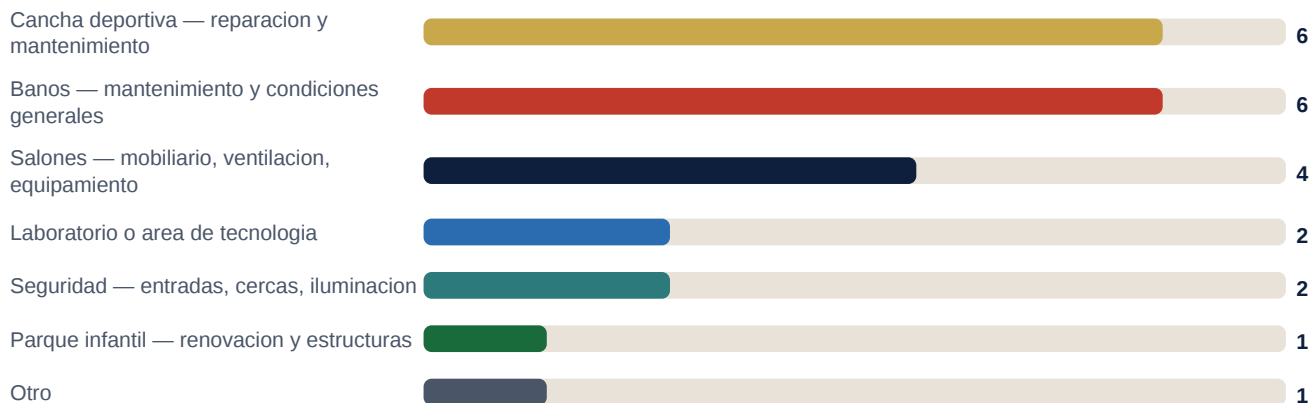
4

Mejoras e Infraestructura

Prioridades de inversion segun los padres

Que areas debe mejorar el colegio?

Multiple seleccion — votos por area



PROYECTOS CREATIVOS PROPUESTOS POR EL PTA

■ Cancha basketball Reparacion y mantenimiento	■ Parque + climbing Renovacion de estructura	■ Invernadero e hidroponia Ecosistema vivo educativo
■ Tiendita escolar A cargo de ultimo grado	■ Area de conejos Mejora y ampliacion	

5

Hallazgos Clave

Lo mas relevante para la administracion

Energia: prioridad #1

Los padres coinciden en que resolver el problema electrico es urgente. NO debe ser financiado exclusivamente por el PTA — es responsabilidad de la institucion.

Canal preferido: WhatsApp + Email

14 padres prefieren la combinacion de WhatsApp para urgencias y correo para detalle. Solo 1 prefiere solo correo. Cero votos para app o redes sociales.

Anticipacion minima: 1 semana

11 padres necesitan al menos una semana de anticipacion. 8 piden 3 dias. Nadie considera suficiente el mismo dia.

Infraestructura: cancha y banos primero

Cancha (6 votos) y banos (6 votos) son las mejoras mas urgentes, seguidas de salones de clase (4 votos).

Viaje escolar anual: alta demanda

15 padres apoyan la idea de un viaje anual por grado, siempre que sea opcional y con costo accesible.

Mas niños inscritos: la solución estructural

Aumentar la cantidad de alumnos inscritos — no el costo de la matrícula — resolvería orgánicamente muchos de los desafíos actuales: salones mixtos, distribución de profesores, presupuesto y más. Pregunta pendiente: ¿cómo está el colegio atrayendo nuevos estudiantes?

6

Recomendaciones Formales del PTA

Propuestas para presentar a la administración

01 — Solución energética compartida

Que el colegio asuma el costo de la infraestructura eléctrica, aprovechando la factura mensual de Naturgy (\$700-\$800) como base de financiamiento bancario. El PTA puede colaborar de manera parcial y complementaria, no como fuente principal.

02 — Protocolo de comunicación formal

Implementar WhatsApp oficial para avisos urgentes (mínimo 3 días de anticipación) y correo para información detallada. Garantizar que toda información importante llegue a todas las familias por igual.

03 — Plan de actividades comunitarias

Al menos una actividad mensual que involucre padres e hijos. Evaluar la viabilidad de un viaje escolar anual por grado, de carácter opcional y costo accesible.

04 — Inversión en infraestructura prioritaria

Reparación de cancha y mejora de baños como prioridades inmediatas. El PTA puede apoyar proyectos educativos creativos (invernadero, tiendita escolar) como complemento.

05 — Estrategia para atraer más alumnos al colegio

Solicitar a la administración su plan de mercadeo para atraer nuevos estudiantes. El colegio tiene capacidad para más niños de los que tiene actualmente. Tener más alumnos inscritos — no subir costos — es lo que permitiría salones completos por grado, mejores recursos y resolver muchos de los desafíos operativos que hoy enfrenta la institución.

06 — Reuniones de retroalimentación académica

Establecer reuniones periódicas donde la administración comunique decisiones curriculares relevantes (como grupos mixtos) con anticipación y apertura al diálogo.

7

Proximas Acciones a Tomar

Pasos concretos del PTA tras este proceso de consulta

1

Solicitar reunión formal con la administración

El Presidente del PTA solicitará formalmente una reunión con la Directora para presentar los resultados de este reporte y abrir un diálogo constructivo sobre los temas identificados por los padres.

- 2 Presentar este reporte a la administracion**
Entregar el presente documento como respaldo oficial de la opinion de los padres, incluyendo datos, encuestas y recomendaciones concretas para cada tema.
- 3 Obtener cotizaciones actualizadas de energia**
Coordinar con los padres que tienen contactos en empresas instaladoras para obtener evaluaciones profesionales del colegio y cotizaciones para sistema solar y/o generador, y presentarlas a la administracion.
- 4 Establecer calendario de actividades PTA**
Proponer un plan trimestral de actividades comunitarias basado en las preferencias expresadas en las encuestas, incluyendo al menos un evento familiar por mes.
- 5 Crear protocolo de comunicacion**
Redactar una propuesta de protocolo de comunicacion entre el colegio y los padres, con canales definidos, tiempos de anticipacion y formato de mensajes, para presentarla a la administracion en la reunion formal.
- 6 Preguntar a la administracion su plan para atraer mas ninios**
Plantear formalmente la pregunta: como esta el colegio promoviendo su oferta para atraer nuevos estudiantes? Mas ninios inscritos — no tarifas mas altas — es lo que permitiria salones completos por grado, mejor distribucion de profesores y mas recursos para todos. El PTA puede apoyar en esta iniciativa.
- 7 Convocar reunion de padres de seguimiento**
Una vez realizada la reunion con la administracion, informar a todos los padres sobre los acuerdos alcanzados y los proximos pasos, manteniendo la transparencia y la confianza que se ha construido en este proceso.

COMPROMISO DEL PTA

Este reporte refleja la voz de nuestra comunidad. Cada voto, cada comentario y cada opinion ha sido registrado y sera presentado a la administracion con respeto y con el unico objetivo de construir juntos el mejor colegio posible para nuestros hijos. Gracias a todos los padres que participaron.